

**Додаток до матеріалів
Міжнародної науково-практичної інтернет-конференції**

**«КОНКУРЕНТОСПРОМОЖНІСТЬ ТА ІННОВАЦІЇ:
ПРОБЛЕМИ НАУКИ ТА ПРАКТИКИ»**

присвячена видатному вченому-економісту О. Г. Ліберману

Тези доповідей

22 листопада 2024 року
м. Харків, Україна

Харків
2024

Рекомендовано на засіданні вченої ради Харківського національного економічного університету імені Семена Кузнеця (протокол №12 від 29.10.2024 р.), вченої ради Науково-дослідного центру індустриальних проблем розвитку НАН України (протокол № 10 від 28.10.2024 р.)

Рецензенти: **Кизим Микола Олександрович**, доктор економічних наук, професор, член-кореспондент НАН України, керівник відділення досліджень людського капіталу, завідувач відділу досліджень людського розвитку Інституту демографії та проблем якості життя НАН України (Київ, Україна);
Криворучко Оксана Миколаївна, доктор економічних наук, професор, завідувач кафедри менеджменту Харківського національного автомобільно-дорожнього університету (Харків, Україна);
Назарова Галина Валентинівна, доктор економічних наук, професор, завідувач кафедри соціальної економіки Харківського національного економічного університету імені Семена Кузнеця (Харків, Україна)

Конкурентоспроможність та інновації: проблеми науки та практики : матеріали Міжнародної науково-практичної інтернет-конференції, 22 листопада 2024 р. Харків : ФОП Лібуркіна Л. М., 2024. мова, англ. мова

Наведено результати наукових досліджень учасників Міжнародної науково-практичної інтернет-конференції «Конкурентоспроможність та інновації: проблеми науки і практики», присвяченої видатному вченому-економісту О. Г. Ліберману. Розглянуто проблеми та перспективи розбудови економіки України, стратегічного управління конкурентоспроможністю підчас війни та повоєнної розбудови економіки України на основі інновацій, зокрема питання: сучасного стану використання пропозицій Овсія Лібермана щодо планування, зростання прибутку підприємств; управління розвитком міжнародної діяльності підприємств в умовах цифрової трансформації; розглянуто сучасні детермінанти забезпечення конкурентоспроможності та національної безпеки України; інноваційної трансформації промисловості України за різними галузями; перспективних напрямів розвитку циркулярної економіки в Україні.

Видання складається зі збірки тез доповідей учасників конференції.

Представлений матеріал може бути корисним для використання у подальших наукових дослідженнях, практичній діяльності підприємств і організацій для підвищення конкурентоспроможності й інноваційного розвитку. Рекомендовано фахівцям різних галузей економіки, державним службовцям, представникам бізнесу, наукових, освітніх і громадських організацій.

Сучасні підходи та технології для розвитку маркетингових комунікацій

Чернуха Тетяна Станіславівна,

канд. екон. наук, доцент кафедри міжнародної економіки і менеджменту,

ХНЕУ ім. С. Кузнеця (м. Харків, Україна),

e-mail: Tatyana0009@gmail.com

Сучасний світ демонструє, що вже зараз більшість організацій (компаній, фірм, підприємств) усвідомлюють свою пряму залежність від суспільства та його потреб у системі відносин між виробниками та споживачами. Нова віха переходу до ринкової економіки вимагає від підприємців інноваційного підходу до ведення бізнесу, який міг би забезпечити досконалі засоби виробничо-комерційної діяльності, їх реалізацію на якісно новому рівні. На сучасному етапі дослідження проблем комунікації зазвичай виділяють три підходи. Перший приділяє найбільшу увагу вивченню комунікацій всередині організації. Другий розглядає комунікації, пов'язані з просуванням товару в системі маркетингу. Третій підхід розглядає комунікацію як обмін інформацією між складними динамічними системами та їх частинами, які здатні розуміти інформацію, накопичувати її, перетворювати та використовувати для успіху своєї організації.

У практиці кожного підприємства, яке прагне до успіху в досягненні певних цілей, важливою умовою є ефективні маркетингові комунікації. У зв'язку з цим вважаємо, що визначення ролі маркетингових комунікацій та можливостей використання комунікаційних ресурсів з урахуванням сучасних вимог є досить значущим завданням [15].

Важливість маркетингових комунікацій визначається їх впливом на ефективність і результативність діяльності підприємства. Роль

комунікації в організації, а отже, і її функції, визначаються насамперед потребами самої організації. Будучи обов'язковим елементом функціонування підприємства, комунікація також може використовуватись на примітивному рівні, не забезпечуючи ефективного управління організацією та її взаємодії із зовнішнім середовищем. З іншого боку, підвищення значення ролі комунікації в діяльності підприємства можна вважати об'єктивним. На нашу думку, є чотири причини зростання значення маркетингових комунікацій у сучасних організаціях:

- старі фактори взаємодії відходять у минуле і поступаються місцем новим (компетентність, споживачі та знання);
- у контексті стратегії організації знання стають основним джерелом конкурентоспроможності;
- з'являється поняття споживчого капіталу, який визначається як вартість відносин організації з її партнерами та клієнтами.

Найбільш актуальним та інноваційним у сучасних умовах є комплексний підхід до вивчення всіх аспектів і проблем комунікації на підприємстві, оскільки він характеризується яскраво вираженою міждисциплінарністю, а також допускає ефект синергії. Сам термін «синергетичний ефект» часто використовується щодо маркетингових комунікацій і означає ефект взаємодії скоординованих маркетингових і рекламних дій різного типу, об'єднаних однією метою, так що сумарний ефект впливу може перевищувати суму ефектів кожного з них окремо [13].

Отже, маркетингові комунікації можна розглядати як складне багатоаспектне явище, яке має синергетичний ефект, яке є стратегічним ресурсом організації та вимагає інноваційних підходів до його формування.

Комплексний підхід до використання всіх комунікаційних ресурсів організації передбачає єдину комунікаційну стратегію. При цьому комунікації не обмежуються функцією одного з елементів комплексу

маркетингу, а набувають системоутворюючих можливостей. Тому поділ цілей комунікаційної стратегії на зовнішні та внутрішні дуже відносний. Кожна з комунікаційних завдань, що вирішуються на внутрішньоорганізаційному рівні, співвідноситься з діяльністю організації у зовнішньому середовищі.

У сучасних реаліях звичні інструменти в комунікаційній політиці компаній швидко трансформуються і розробляються нові. Відноснони зі споживачем через використання маркетингових комунікацій є важливими або навіть фундаментальними для побудови довгострокових і довірчих відносин.

Це означає, що популярні 5–10 років тому маркетингові інструменти у сфері комунікацій, такі як візити з паперовими презентаціями чи реклама на телебаченні, втрачають свою актуальність і відходять у минуле. Це спонукає до нових пошуків, творчого мислення, потреби придумати щось нове, що користуватиметься попитом у споживачів. В цьому випадку йдеться про соціальні медіа як один із найбільш оптимальних інструментів маркетингових комунікацій [6].

Однією з цих нових технологій у цьому контексті став розвиток Інтернету. В Інтернеті активно створюються нові платформи для спілкування – споживач-бренд у вигляді соціальних мереж. Маркетологи вважають, що за допомогою соціальних мереж бренд стає «другом» споживача. Використовуючи опитування, реакцію (позитивну/негативну) на публікації, презентації нових продуктів, інтерактивний контент, споживачі можуть висловити своє ставлення до товару, свою думку, залишити відгук у соціальних мережах.

Ми вважаємо, що синергетичний ефект від застосування комплексного підходу до маркетингових комунікацій в організації полягає в такому:

- формування комунікаційної стратегії базується на принципі «єдність через різноманітність», що забезпечує різноспрямованість і різноспрямованість комунікаційних впливів;

- внаслідок комунікаційних взаємодій, об'єднаних єдиним комунікаційним простором і певною комунікаційною політикою, неминуче виникає кореляція між елементами комунікаційної системи;
- спільне використання комунікаційних ресурсів і технологій призводить до економії коштів, а також усуває дублювання при передачі інформації;
- формування єдиного комунікаційного простору організації створює переваги для узгодженості дій, появи нових ідей, підтримки необхідної різноманітності в результаті постійного обміну інформацією;
- активна комунікаційна взаємодія в організації сприяє накопиченню комунікативного досвіду, формуванню комунікативної культури та створенню бренду організації.

Саме тому в останні роки спостерігається зростання значення Інтернету та соціальних медіа для розвитку комунікацій. Це вже стає звичним явищем, і можна реально спостерігати, як бізнес все частіше починає вдаватися до соціальних мереж (у рекламній політиці, роботі з постачальниками та клієнтами).

Медіакомунікації стають невід'ємною частиною діяльності організації, а маркетинг у соціальних мережах – SMM – ключовим фактором формування та підтримки іміджу компанії в професійному середовищі.

Література

1. Башинська І. О. Маркетингові комунікації підприємства у соціальних мережах. *Економічні науки. Серія «Економіка та менеджмент»*. 2012. Вип. 9 (34). Ч. 1. С. 36–41.
2. Маркетингова діяльність підприємств: сучасний зміст : монографія / за заг. ред. Н. В. Карпенко. Київ : Центр учб. літ., 2016. 252 с.
3. Чернуха Т. С., Фрідман О. А., Чернуха Т. С. Аналіз концептуальних підходів щодо сутності лідерства в управлінні міжнародним бізнесом. *Економіка та суспільство*. 2023. № 49. С. 806–809.

Секція 2. Управління розвитком міжнародної діяльності підприємств в умовах цифрової трансформації

.....

4. Шталь Т. В., Козуб В. О. Маркетингові технології досягнення конкурентоспроможності експорту компаній // Розвиток харчових виробництв, ресторанного та готельного господарств і торгівлі: проблеми, перспективи, ефективність: тези допов. Міжнар. наук.-практ. конф. (м. Харків, 15 трав. 2019 р.). Харків : ХДУХТ, 2019. Ч. 2. 286 с. С. 97–98.

Тези надійшли до редакції 04.11.2024 р.

